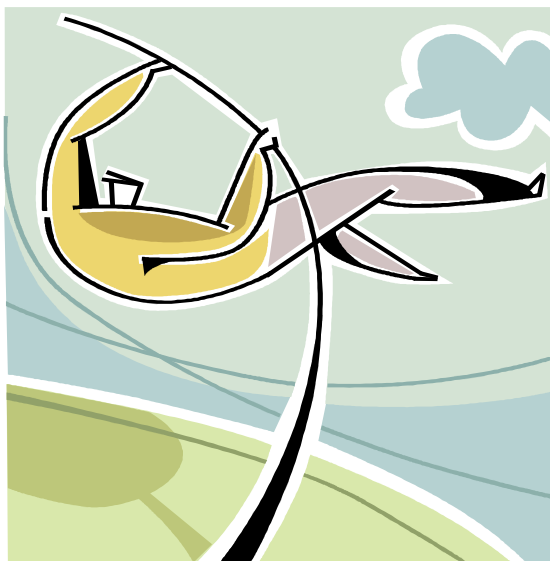


INTRODUCTIE

trainer/coach Richard S.T. de Vries

Doel: Resultaatgericht Coachen.

Motto: *Kleine stappen zijn beter dan grote woorden.*



De introductie 'Resultaatgericht coachen' is de zesde publicatie in de nieuwe reeks Zakelijke Diensten Publicaties uitgegeven door De Vries advies & training.

Wilt u meer weten over onze aanpak en/of informatie hebben over de ervaringen van onze opdrachtgevers? Kijk dan op www.devries-adviesentraining.com en/of www.telefoonopleiding.nl.

Bel naar 050 314 34 70 of mail naar info@devries-adviesentraining.com.

De Vries advies & training

F.D. Rooseveltstraat 3
9728 RV Groningen
telefoon [050] 314 34 70
fax [050] 318 89 93

Zakelijke dienstverlening website: www.devries-adviesentraining.com

E-mail: info@devries-adviesentraining.com

Introductie trainer/coach Richard S.T. de Vries ^{*(1)}

Richard S.T. de Vries van De Vries advies & training, www.devries-adviesentraining.com, heeft 16 jaar ervaring als trainer/coach. Dat heeft hem tal van inzichten opgeleverd die goed zijn terug te vinden in zijn resultaatgerichte aanpak.

Wat hij belangrijk vindt is dat een goede trainer/coach:

- altijd onbevooroordeeld aan zijn opdracht begint.
- zijn opdracht objectief benadert.
- altijd vanuit een brede invalshoek start.
- zich op zijn opdracht richt, maar niet de samenhang tussen opdracht en organisatie vergeet.

Een resultaatgerichte trainer/coach beschikt over de volgende eigenschappen:

- een praktische instelling.
- een onbevooroordeelde houding.
- actief kunnen luisteren.
- gedrag en emoties goed kunnen benoemen.
- eerlijk en tactvol zijn.

Aan de slag

De duur, aanpak en inhoud van een training/coachingrelatie wordt van tevoren afgesproken met zowel de opdrachtgever als de deelnemer(s).

Richard S.T. de Vries maakt gebruik van de volgende training/coaching methodes:

- mensen uitdagen.
- provocatief coachen.
- uitvergroten van situaties.
- humor.
- geluid en video-opnames.
- bedrijfskundig acteur(s).

Tijdens de training/coachingbijeenkomsten worden de deelnemers continu geconfronteerd met hun eigen gedrag. Ook krijgen de deelnemers altijd een zelfstudieopdracht mee. Elke bijeenkomst begint met de vraag waar de deelnemer tegenaan is 'gelopen' tijdens het uitvoeren van deze opdracht.

Motto "kleine stapjes zijn beter (lees effectiever) dan grote woorden"

* (1) Bron: fragmenten vraaggesprek met mevrouw L. Visser en de heer G.J. Knecht in kader van vak Introduction to Management Consulting, Bedrijfskunde, Rijksuniversiteit Groningen.

Mogelijke training & coachingtrajecten

Voor opdrachtgevers kan R.S.T. de Vries onder meer de volgende maatwerktrajecten aanbieden:

1. Training & coachingtraject Professioneel en Plezierig Netwerken.
2. Training & coachingtraject Professioneel Plezierig Presenteren.

Samenvattend

Met de inzet van trainer/coach R.S.T. de Vries maakt een organisatie gebruik van:

- a. zijn commerciële werkervaring in zowel het bedrijfsleven als non-profitorganisaties.
- b. zijn onafhankelijke deskundigheid.
- c. zijn resultaatgerichte coachingmethoden.
- d. zijn adviezen. Adviezen die zorg dragen voor de kwalitatieve versteviging van de werkrelatie tussen opdrachtgever, cliënt en trainer/coach.